

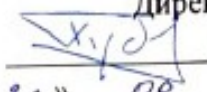
**Федеральное государственное образовательное бюджетное
учреждение высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Финуниверситет)**

Владикавказский филиал Финуниверситета

Кафедра «Менеджмент»

УТВЕРЖДАЮ

Директор филиала

 Т.А. Хубаев
« 30 » 00 2023 г.

Э.Э. Хачатурова

Экономика организации

Оценочные материалы для проведения текущего контроля успеваемости и
промежуточной аттестации студентов,
обучающихся по направлению подготовки

Направление подготовки 38.03.05 Бизнес-информатика,

Образовательная программа: «Цифровая трансформация управления
бизнесом»

Профиль «ИТ-менеджмент в бизнесе»

*Одобрено заседанием кафедры «Менеджмент»
(протокол от «23» июня 2023 г. № 11)*

Владикавказ 2023

**Федеральное государственное образовательное бюджетное
учреждение высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Финуниверситет)**

Владикавказский филиал Финуниверситета

Кафедра «Менеджмент»

УТВЕРЖДАЮ
Директор филиала
_____ Т.А.Хубаев
«_____» _____ 2023г.

Хачатурова Э.Э.

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Оценочные материалы для проведения текущего контроля успеваемости и
промежуточной аттестации студентов, обучающихся по
по направлению подготовки

38.03.05 – Бизнес информатика,

ОП «Цифровая трансформация управления бизнесом»

профиль ИТ – менеджмент в бизнесе

*Одобрено заседанием кафедры
«Менеджмент»*

протокол № _____ от «_____» _____ 2023 г. № _____

Владикавказ 2023

Содержание

1.Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы (перечень компетенций) с указанием индикаторов их достижения и планируемых результатов обучения по дисциплине	3
2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания	6
3. Оценочный лист результатов обучения по дисциплине	7
4. Контрольные материалы, необходимые для оценки индикаторов достижения компетенций, умений и знаний	9

1.Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы (перечень компетенций) с указанием индикаторов их достижения и планируемых результатов обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Код компетенции	Наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения (умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции
(УК-11)	Способность к постановке целей и задач исследований, выбору оптимальных путей и методов их достижения	1.Аргументированно переходит от первоначальной субъективной формулировки проблемы к целостному структурированному описанию проблемной ситуации.	знать сущность и содержание механизма функционирования хозяйствующего субъекта в различных сферах уметь анализировать задачу, используя основы критического анализа и системного подхода
		2. Обосновывает системную формулировку цели и постановку задачи управления.	знать источники информации, требуемой для решения поставленной задачи уметь использовать различные типы поисковых запросов
		3.Взвешенно и системно подходит к анализу ситуации, формулировке критериев и условий выбора	знать развитие внешней и внутренней экономической среды, ее влияние на результаты хозяйственной деятельности организации в текущей и долгосрочной перспективе уметь использовать современные методы сбора, обработки и анализа данных при решении поставленных экономических и финансовых задач, методы анализа социально-экономических и финансовых

			показателей, процессов и явлений, тенденций их изменения.
		4. Критически переосмысливает свой выбор, сопоставляя с альтернативными подходами. Оценивает последствия принимаемых решений, учитывая неочевидные цепочки «последствия последствий» («причины причин») и контурные связи.	знать альтернативные методы и подходы принимаемых решений уметь оценивать последствия принимаемых решений используя причинно - следственную анализ
		5. Корректно использует процедуры целеполагания, декомпозиции и агрегирования, анализа и синтеза при решении практических задач управления и подготовке аналитических задач управления и подготовке аналитических отчетов.	знать Процедуры целеполагания, декомпозиции и агрегирования, анализа и синтеза уметь Управлять, составлять и анализировать аналитические отчеты
		6. Логично, последовательно и убедительно излагает в отчете цели, задачи, теорию и методологию исследования, результаты и	знать требования к постановке цели и задач уметь формулировать задачи

		ВЫВОДЫ.	
--	--	---------	--

Код компетенции	Наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения (владения, умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции
(УК-13)	Способность принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности и	1. Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике.	знать теоретические основы экономики организации; основные задачи и функции планирования; уметь использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности
		2. Применяет методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, использует финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом), контролирует собственные экономические и финансовые риски.	знать состав ресурсов организации и показателей их эффективного использования уметь использовать основные научные понятия современной экономики в различных сферах деятельности

Код компетенции	Наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения (владения, умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции
(ПKN - 11)	Способность управлять ИТ-	1. Демонстрирует знания об	знать расчеты основных

	финансами и ИТ-бюджетом	основных экономических методах, используемых в экономике ИТ.	экономических показателей; уметь выполнять технико-экономическое обоснование проектов
		2. Применяет основные экономические методы для оценки ИС.	знать экономические процессы в организации и разрабатывать, обосновывать предложения по повышению эффективности бизнес-процессов и ИТ-инфраструктуры предприятия уметь совершенствовать и регламентировать бизнес-процессы и ИТ-инфраструктуры предприятия

2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Уровень сформированности компетенций			
«Минимальный уровень не достигнут» Компетенции не сформированы.	«Минимальный уровень» Компетенции сформированы.	«Средний уровень» Компетенции сформированы.	«Высокий уровень» Компетенции сформированы.
Знания отсутствуют, умения и навыки не сформированы.	Сформированы базовые структуры знаний. Умения фрагментарны и носят репродуктивный характер. Демонстрируется низкий уровень самостоятельности практического навыка.	Знания обширные, системные. Умения носят репродуктивный характер, применяются к решению типовых заданий. Демонстрируется достаточный уровень самостоятельности устойчивого практического навыка.	Знания твердые, аргументированные, всесторонние. Умения успешно применяются к решению как типовых, так и нестандартных творческих заданий. Демонстрируется высокий уровень самостоятельности, высокая адаптивность практического навыка
Описание критериев оценивания			
Обучающийся демонстрирует: - существенные пробелы в	Обучающийся демонстрирует: - знания теоретического	Обучающийся демонстрирует: - знание и понимание основных вопросов	Обучающийся демонстрирует: - глубокие, всесторонние и

знания учебного материала; - допускаются принципиальные ошибки при ответе на основные вопросы билета, - отсутствует знание и понимание основных понятий и категорий; - непонимание сущности дополнительных вопросов в рамках заданий билета; - отсутствие умения выполнять практические задания, предусмотренные программой дисциплины; - отсутствие готовности (способности) к дискуссии и низкую степень контактности.	материала; - неполные ответы на основные вопросы, ошибки в ответе, недостаточное понимание сущности излагаемых вопросов; - неуверенные и неточные ответы на дополнительные вопросы; - недостаточное владение литературой, рекомендованной программой дисциплины; - умение без грубых ошибок решать практические задания, которые следует выполнить.	контролируемого объема программного материала; - твердые знания теоретического материала. - способность устанавливать и объяснять связь практики и теории, выявлять противоречия, проблемы и тенденции развития; - правильные и конкретные, без грубых ошибок, ответы на поставленные вопросы; - умение решать практические задания, которые следует выполнить; - владение основной литературой, рекомендованной программой дисциплины; - наличие собственной обоснованной позиции по обсуждаемым вопросам. Возможны незначительные оговорки и неточности в раскрытии отдельных положений вопросов билета, присутствует неуверенность в ответах	аргументированные знания программного материала; - полное понимание сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений, точное знание основных понятий в рамках обсуждаемых заданий; - способность устанавливать и объяснять связь практики и теории; - логически последовательные, содержательные, конкретные и исчерпывающие ответы на все задания билета, а также дополнительные вопросы экзаменатора; - умение решать практические задания; - свободное использование в ответах на вопросы материалов рекомендованной основной и дополнительной литературы.
Оценка «неудовлетворительно»	Оценка «удовлетворительно» «зачтено»	Оценка «хорошо» / «зачтено»	Оценка «отлично» / «зачтено»

3. Оценочный лист результатов обучения к дисциплине

Примерные виды работ обучающегося, формирующие текущий контроль по дисциплине

№ п/п	Вид учебной деятельности	Баллы	Максимум за семестр
-------	--------------------------	-------	---------------------

			(модуль)
1.	Ведение конспекта лекции / семинара и работа с ним	0,1	2
2.	Активное вовлечение в интерактивный процесс	0,3	3
3.	Ответы на вопросы на семинарском занятии	0,3	5
4.	Реферативный обзор дополнительного материала по теме	0,3	3
5.	Написание реферата, эссе по заданной теме	0,3	3
6.	Аналитический разбор научных публикаций по теме	0,4	5
7.	Анализ конкретной ситуации и подготовка аналитической записки	0,4	4
8.	Выполнение и сдача расчетно-аналитической работы	0,8	4
9.	Блиц-опрос по теме	0,2	2
10.	Аудиторная контрольная работа	0,3	3
11.	Презентация по заданной теме (разделу)	0,4	4
12.	Выполнение контрольной работы	0,2	2
	Всего за семестр (модуль)		40

Критерии бальной оценки включают качество подготовки обучающихся к семинарским занятиям, выполнения различных видов самостоятельной работы (при этом результаты регулярно проводимого экспресс-контроля успеваемости обучающихся должны составлять не менее 50% бальной оценки), а также посещение аудиторных занятий (не более 15% бальной оценки).

При подведении итогов текущего контроля успеваемости в середине семестра его результаты в 20-бальной оценке вносятся в ведомости текущего контроля успеваемости на соответствующей странице предметно-группового журнала преподавателя.

Обучающийся, получивший от 7 до 20 баллов, считается аттестованным, получивший от 0 до 6 баллов – не аттестованным.

Результаты текущего контроля успеваемости за вторую половину семестра / в модуле сообщаются обучающимся на последнем занятии и вносят в ведомости (в колонку «баллы, работа в семестре») в день проведения зачета/экзамена.

Итоговая сумма баллов, полученная обучающимся по результатам текущего контроля успеваемости в семестре/модуле и промежуточной аттестации, преобразуется в пятибалльную систему оценок.

Порядок перевода 100-бальной оценки в пятибалльную

100-бальная система	5-бальная система
86-100	отлично
70-85	хорошо
50-69	удовлетворительно
менее 50	неудовлетворительно
50-100	зачтено
менее 50	не зачтено

4. Контрольные материалы, необходимые для оценки индикаторов достижения компетенций, умений и знаний

Текущий контроль

Наименование темы (разделов) дисциплины	Вопросы для проведения опроса, проблемной дискуссии, подготовки докладов, рефератов (презентаций)	Компетенции
Организация как основной субъект хозяйствования в рыночной экономике.	Организация в экономике страны Экономическая среда функционирования организации. Факторы размещения вновь созданной или расширяющей объемы деятельности организации. Производственная и организационная структура коммерческих организаций, организационно-штатная структура учреждений	УК -11, УК-13, ПКН - 11
Планирование деятельности организации.	Понятие планирования.. Связь планирования и управления. Основные задачи планирования. Этапы планирования деятельности организации.	УК -11, УК-13, ПКН - 11

Производственная мощность как основа производственной программы.	Понятие производственной мощности. Виды показателей производственной мощности. Методика расчета среднегодовой производственной мощности предприятия. Показатели эффективности использования производственной мощности.	УК -11, УК-13, ПКН - 11
Имущество организации. Основные фонды и их использование.	Понятие имущества организации. Понятие и состав основных фондов. Оценка и износ основных фондов. Понятие амортизации основных фондов. Показатели эффективности использования основных фондов.	УК -11, УК-13, ПКН - 11
Оборотные фонды. Формирование и использование оборотных средств.	Понятие, состав и структура оборотных фондов. Понятие оборотных средств. Источники формирования и пополнения оборотных средств организации. Сущность метода нормирования оборотных средств. Понятие и показатели оборачиваемости оборотных средств. Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств. Рекомендуемые источники:	УК -11, УК-13, ПКН - 11
Трудовые ресурсы организации.	Понятия кадров организации. Понятие системы организации труда и управление персоналом предприятия. Нормирование труда. Основные нормы труда. Организация оплаты труда на предприятии. Рекомендуемые источники:	УК -11, УК-13, ПКН - 11
Себестоимость продукции. Цена на продукцию.	Понятия себестоимости продукции. Классификация расходов организации по различным признакам. Понятие прямых и косвенных расходов организации. Понятие сметы затрат на производство продукции и основные методы, используемые при ее составлении. Понятие цены. Группировка цен по различным признакам. Основные ценообразующие факторы.	УК -11, УК-13, ПКН - 11
Прибыль и рентабельность	Понятие доходов организации. Понятие прибыли организации. Основные показатели	УК -11, УК-13, ПКН - 11

организации.	прибыли. Понятие рентабельности. Место показателей оценки рентабельности организации среди показателей анализа ее финансового состояния.	
Виды внешнеэкономической деятельности организации.	Понятие внешнеэкономической деятельности организации. Понятие внешнеторговой операции и ее основные виды: экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.	УК -11, УК-13, ПКН - 11

Примеры типовых ситуационных заданий (УК -11, УК-13, ПКН - 11)

Задача 1. Осуществить планирование объемов продаж в н.е. на 6 месяцев следующего года используя экспертный и расчетно-аналитический методы планирования.

Известно:

- Объем продаж в (тыс.руб). в отчетном периоде составил:
 - июль – 25200
 - август – 23400
 - сентябрь – 28500
 - октябрь – 29000
 - ноябрь – 26000
 - декабрь – 24400
- По мнению экспертов, среднемесячный темп роста объемов продаж в н.е. в следующем полугодии должен быть:
 - не ниже среднего за предшествующее полугодие;
 - не ниже среднего за первые три месяца прошлого полугодия;
 - не ниже среднего за последние три месяца прошлого полугодия.

Задача 2. Осуществить планирование выручки от продаж, рассчитанной по кассовому методу на следующее полугодие.

Известно:

- Объем продаж в декабре отчетного года составляет 124400 тыс.руб
- По мнению экспертов, среднемесячный темп роста объемов продаж в н.е. в следующем полугодии должен составлять 102% (обобщенная оценка экспертов).
- Цены в январе – июне планового полугодия планируется установить в размере 20 руб. за единицу.
- Дебиторская задолженность на конец отчетного года составляет 280720 руб.

Задача 3. Определить:

- прибыль отчетного периода
- порог рентабельности
- силу воздействия операционного рычага. Результат проверить (прирост выручки – 10%)

Известно:

- Выручка (без НДС) – 26000 тыс. руб.

2. Переменные затраты – 16900 тыс. руб.
3. Постоянные затраты – 8600 тыс. руб.

Задача 4. Определите:

1. Розничную цену изделия.
2. Прибыль промышленного предприятия от реализации изделия по свободным отпускным ценам.
3. Составьте структуру свободной розничной цены.
4. Размер НДС уплачиваемый в бюджет на каждой стадии продвижения изделия.

Известны следующие данные:

1. Себестоимость изделия – 1200 рублей.
2. НДС - 18 %.
3. Свободная отпускная цена (с НДС) - 1950 рублей.
4. Торговая надбавка - 30 % к цене закупки (без НДС).

Задача 5. На основе данных бухгалтерских балансов, приведенных в таблице, дать оценку состава и структуры источников финансовых ресурсов хозяйственного субъекта.

Источники финансовых ресурсов	На начало года		На конец года		Изменение	
	Тысячи рублей	Удельный вес, проценты	Тысячи рублей	Удельный вес, проценты	Тысячи рублей	Удельный вес, проценты
Собственные средства	56300		57200			
Заёмные средства	47500		4800			
Привлечённые средства	6200		60000			
Итого источников						

Примерный перечень вопросов для подготовки к экзамену (УК - 11, УК-13, ПКН - 11)

1. Амортизационные отчисления: экономическое содержание и методика расчета.
2. Амортизация основных фондов
3. Анализ и нормирование товарных запасов в торговле.
4. В результате чего возникает эффект от слияния или поглощения фирм?
5. В чём заключаются особенности управления оборотными средствами фирмы?
6. В чём преимущество методов ускоренной амортизации?

7. В чём состоит отличие основных стратегий ценообразования товара?
8. В чём состоит отличие способов финансирования фирмы? Приведите примеры внутренних и внешних источников финансирования.
9. В чём сходство и различие между процессными и продуктовыми инновациями?
10. Валовой доход предприятия, источники его образования. Факторы, влияющие на величину валового дохода.
11. Влияние внешней среды на экономические показатели предприятия.
12. Государственная регистрация предприятия. Организационное оформление предприятия
13. Дайте сравнительную характеристику основных организационно – правовых форм предприятий.
14. Динамика стоимости основных фондов от их приобретения до выбытия.
15. Издержки предприятия: сущность и классификация.
16. Износ основных фондов: сущность, виды, методы определения.
17. Информация для анализа и планирования: ее виды.
18. Источники снижения себестоимости продукции.
19. Как анализ безубыточности влияет на увеличение прибыли фирмой?
20. Как ведётся расчёт амортизационных отчислений на основе норм линейной и ускоренной амортизации?
21. Как и с какой целью рассчитывается точка самоокупаемости фирмы?
22. Как определяется объём чистого оборотного капитала и какие факторы влияют на его величину?

23. Какие виды бизнес – планов можно составить в зависимости от цели фирмы?
24. Какие виды угроз представляют для фирмы наибольшую опасность?
25. Какие системы стимулирования инновационной деятельности наиболее эффективны?
26. Какие специфические показатели качества вы можете выделить для товаров?
27. Какие факторы влияют на оптимальный размер остатков денежных средств на счетах предприятия?
28. Каким образом СВОТ анализ совместить с матрицами возможностей и угроз?
29. Какими стратегиями может воспользоваться фирма в конкурентной борьбе на рынке?
30. Каковы альтернативные возможности использования конкурентных преимуществ, основанных на низкой себестоимости продукции?
31. Каковы внешние источники финансирования деятельности компании?
32. Каковы основные источники краткосрочного финансирования?
33. Каковы преимущества и недостатки стратегии дифференциации продукции?
34. Каковы способы взаимодействия крупных и малых предприятий?
35. Каковы способы управления рисками фирмы?
36. Каковы формы организации инновационной деятельности внутри отдельного предприятия?
37. Какой вид затрат нет необходимости учитывать при принятии управленческого решения?
38. Какой стратегией может воспользоваться фирма, если её товар

находится на стадии

внедрения?

39. Калькуляция: понятие и методика расчета.

40. Капиталовложения, пути повышения эффективности их использования.

41. Классификация предприятий розничной торговли.

42. Классификация товарных запасов в торговле, их учет. Показатели товарооборачиваемости.

43. Коммерческие риски. Сущность, методы оценки и профилактики.

44. Кругооборот оборотных средств. Производственный и финансовый циклы.

45. Лизинг и его преимущества для лизингополучателя.

46. Материалоемкость продукции: понятие и способ определения.

Методы снижения

материалоемкости продукции.

47. Методика анализа финансовых показателей деятельности предприятия - основные положения.

48. Методы определения себестоимости продукции

49. Методы оптимизации финансового состояния предприятия торговли.

50. Методы оценки коммерческой эффективности инвестиционных проектов.

51. Механизм использования чистой прибыли на предприятиях различных хозяйственно-правовых форм.

52. На основании каких признаков осуществляется деление рисков на чистые и спекулятивные?

53. Назовите какую цель может преследовать фирма кроме максимизации прибыли?

54. Назовите основные документы финансового раздела бизнес – плана.

55. Назовите основные цели составления бизнес – планов.

56. Назовите преимущества и недостатки линейной структуры управления?

57. Налогообложение деятельности предприятий.

58. Оборотные средства предприятий торговли, их состав, структура, источники образования. Показатели эффективности использования.

59. Определение потребности в оборотных средствах
60. Организационно-правовые формы предприятий

61. Основные направления гос. регулирования деятельности предприятия.

62. Основные направления использования прибыли предприятия, Расчет налогооблагаемой прибыли.

63. Основные направления рационального и экономного использования сырьевых и топливно-энергетических ресурсов

64. Оценка и учет основных фондов

65. Планирование деятельности предприятия: состав типового плана экономического и социального развития предприятия.

66. Планирование прибыли на предприятии. Точка безубыточности.

67. По каким показателям проводится оценка инновационных проектов?

68. По каким характеристикам нужно проводить сравнительную характеристику организационных структур управления?

69. Показатели движения основных фондов на предприятии, методика их расчета.

70. Показатели использования основных фондов

71. Показатели оценки оборотных средств. Влияние их размера на

финансовую устойчивость предприятия и эффективность деятельности предприятия.

72. Показатели структуры и движения кадров.

73. Показатели эффективности использования оборотных средств предприятия.

74. Показатели эффективности использования основных фондов и методика их расчета.

75. Понятие и классификация организаций.

76. Понятие и содержание инвестиционной деятельности предприятия.

77. Понятие и содержание инновационной деятельности предприятия.

78. Понятие и сущность финансов предприятия. Источники их формирования.

79. Понятие качества продукции

80. Понятие рентабельности предприятия, Система показателей рентабельности. Их

экономическая интерпретация.

81. Понятие эффективности деятельности предприятия, виды эффективности.

82. Порядок формирования уставного фонда

83. Представительские расходы и расходы на подготовку кадров, их состав, расчет

нормативной величины.

84. Прибыль предприятия: понятие, функции, виды

85. Прибыль предприятия: сущность, виды и методика определения.

86. Приведите примеры различных видов затрат и их влияние на достижение цели фирмой.

87. Приведите примеры, которые лучше объясняют роль предпринимателя в экономике и в обществе.

88. Признаки классификации фирм.

89. Принципы размещения предприятий торговли: влияние на экономику предприятия.

90. Производительность труда: сущность, методика определения.

91. Производственная мощность предприятия.

92. Пути повышения эффективности использования оборотных средств

93. Раскройте преимущества и недостатки привлечения финансовых ресурсов за счёт эмиссии акций и облигаций.

94. Рентабельность: сущность, виды и методика определения.

95. Себестоимость продукции: сущность и состав затрат.

96. Сертификация продукции

97. Система показателей качества продукции

98. Системы оплаты труда: виды, способы исчисления, механизмы использования при

организации труда.

99. Содержание процесса планирования товарооборота.

100. Состав затрат в торговле: методы анализа.

101. Состав и структура оборотных средств

102. Состав и структура основных фондов

103. Специализация и концентрация предприятий торговли.

104. Среда функционирования предприятия105. Стандартизация как основа системы управления качеством продукции на предприятии

106. Структура и показатели оценки кадров

107. Структура себестоимости и факторы ее окружающие.

108. Сущность заработной платы, принципы и методы ее исчисления и планирования.

109. Сущность и значение конкурентоспособности продукции. Показатели и методы оценки конкурентоспособности продукции

110. Сущность и механизм нормирования оборотных средств.

111. Сущность организационной структуры предприятия.

- 112. Сущность производственной структуры предприятия.
- 113. Сущность, состав и структура основных фондов и факторы, ее определяющие.
- 114. Типы, формы и методы организации производства на предприятии.
- 115. Товарное обеспечение розничного товарооборота.
- 116. Товарные запасы в торговле - их виды, функции и назначение.
- 117. Трудовые ресурсы предприятия: сущность и классификация.
- 118. Факторы, влияющие на прибыль. Расчет влияния основных факторов.
- 119. Факторы, определяющие выбор организационно-правовой формы деятельности предприятия в сфере коммерции.
- 120. Фонд оплаты труда, его расчет. Анализ показателей по труду.
- 121. Формирование и распределение прибыли на предприятии
- 122. Формы и системы оплаты труда на предприятии
- 123. Экономическая сущность прибыли, ее формирование на предприятии.
- 124. Экономический анализ хозяйственной деятельности предприятия - цель и методы.
- 125. Экономическое содержание издержек производства. Классификация издержек производства и реализации продукции
- 126. Основные этапы инновационного процесса.